

Szczegółowy opis przedmiotu zamówienia	Detailed description of the Subject of the Agreement
<p><b>Cel działania</b></p> <p>Celem działania akceleracyjnego pod nazwą: NCBR – Nevada Acceleration Program (dalej jako: NCBR-NAP) jest łączenie innowacyjnych ekosystemów Polski i Stanu Nevada poprzez akcelerację na rynku amerykańskim, wyłonionych w konkurencyjnej procedurze (selekcji), zarejestrowanych w Polsce, młodych firm technologicznych, przy wykorzystaniu instytucji i związanych z nimi mentorów ze Stanu Nevada.</p> <p>Oczekiwanym rezultatem działania będzie doprowadzenie do rozpoczęcia współpracy pomiędzy firmami i instytucjami z Polski i Nevady w szeroko rozumianym obszarze innowacyjności, w tym komercjalizacja oferowanych rozwiązań technologicznych oraz wspieranie kooperacyjnych form działalności badawczo-rozwojowej. Regulamin działania zostanie sporządzony przez Zamawiającego</p> <p><b>Selekcja uczestników działania</b></p> <p>Ocena w ramach działania składa się z oceny formalnej Formularzy Zgłoszeniowych przez NCBR (Zamawiającego) oraz dwóch etapów:</p> <p>1) Etap I – ocena merytoryczna przesłanych Formularzy Zgłoszeniowych przez przedstawicieli Zamawiającego, w ramach której nastąpi selekcja maksymalnie 30 firm do udziału w dwóch sesjach pitchingowych, prowadzonych w</p>	<p><b>Purpose of the activity</b></p> <p>The purpose of the acceleration activity under the name: NCBR - Nevada Acceleration Program (hereinafter: NCBR-NAP) is to connect the innovative ecosystems of Poland and the State of Nevada through acceleration of young technology companies registered in Poland and selected in a competitive procedure (selection) on the American market), using institutions and associated mentors from the State of Nevada.</p> <p>The expected result of the activity will be the commencement of cooperation between companies and institutions from Poland and Nevada in the broadly understood area of innovation, including commercialization of the offered technological solutions and supporting cooperative forms of research and development activity. The rules of the acceleration activity will be prepared by the Ordering Party.</p> <p><b>Selection of participants of the activity</b></p> <p>The evaluation under the measure consists of a formal evaluation of Application Forms by NCBR (Ordering Party) and in two stages:</p> <p>1) Stage I – assessment on merit of the submitted Application Forms by representatives of the Ordering Party, under which a maximum of 30 companies will be selected to participate in two pitching sessions, conducted remotely by the Contractor</p> <p>2) Stage II - The Contractor will conduct two remote pitching sessions on dates agreed with the Ordering</p>

<p>trybie zdalnym przez Wykonawcę</p> <p>2) Etap II – Wykonawca przeprowadzi dwie zdalne sesje pitchingowe w terminach uzgodnionych z Zamawiającym. Celem sesji będzie wybór maksymalnie 20 firm do udziału w Bootcamp Warsaw i poprzedzających go 2 zdalnych sesjach mentoringowych prowadzonych przez Wykonawcę pn. Nevada Online.</p> <p>Wybór maksymalnie 20 firm zostanie dokonany przez komisję oceniającą złożoną z 3 przedstawicieli Zamawiającego, maksymalnie 5 przedstawicieli Wykonawcy oraz przedstawiciela GOED w oparciu o zaproponowane przez Wykonawcę i uzgodnione z Zamawiającym oraz GOED kryteria oceny, uwzględniające m.in. gotowość rynkową, dopasowanie do rynku docelowego, analizę konkurencyjną, cechy zróżnicowania, udoskonalenie minimalnego opłacalnego produktu (MVP), strategię modeli biznesowych oraz plany ustalania cen i generowania przychodów, zmierzające ostatecznie w kierunku wykreowania potencjału do skutecznego dopasowania produktu do rynku.</p> <p><b>Nevada Online oraz Bootcamp Warsaw</b></p> <p>Dla firm wybranych w Etapie II opisanym powyżej, Wykonawca przeprowadzi dwie 3-godzinne zdalne sesje mentoringowe w terminach uzgodnionych z Zamawiającym. Celem tych sesji będzie jak najlepsze przygotowanie wybranych firm do udziału w Bootcamp Warsaw. Zamawiający podkreśla, że nie oczekuje od</p>	<p>Party. The aim of the sessions will be to select a maximum of 20 companies to participate in Bootcamp Warsaw and the 2 preceding remote mentoring sessions entitled Nevada Online, conducted by the Contractor.</p> <p>A maximum of 20 companies will be selected by an evaluation committee composed of 3 representatives of the Ordering Party, a maximum of 5 representatives of the Contractor and a representative of GOED based on the evaluation criteria proposed by the Contractor and agreed with the Ordering Party and GOED based on the evaluation criteria proposed by the Contractor and agreed with the Ordering Party, taking into account, inter alia, market readiness, target market matching, competitive analysis, differentiation features, minimum profitable product (MVP) improvement, business model strategies and pricing plans and revenue generation, ultimately aimed at creating potential to effectively match the product to the market.</p> <p><b>Nevada Online and Bootcamp Warsaw</b></p> <p>For the companies selected in Stage II described above, the Contractor will conduct two, 3-hour-long remote mentoring sessions on dates agreed with the Ordering Party. The aim of these sessions will be to prepare companies selected to participate in Bootcamp Warsaw in the best possible way. The Ordering Party underscores that it does not any specific technical platform or process supervisor from technical side require on the part of the Contractor. The Ordering Party informs that remote sessions will be conducted via commonly used platforms (e.g. Microsoft Teams, Zoom, Webex, etc.)</p>
---	--

Wykonawcy żadnej specyficznej platformy technicznej ani osoby nadzorującej proces od strony technicznej. Zamawiający informuje, że do przeprowadzenia sesji zdalnych wystarczą powszechnie stosowane platformy (np. Microsoft Teams, Zoom, Webex, itp.) W zakresie działań zdalnych Zamawiający i Wykonawca muszą natomiast wziąć pod uwagę różnice czasowe pomiędzy USA a miejscami przebywania uczestników, jeżeli podczas tych sesji którykolwiek z mentorów będzie przebywał na terenie USA.

W ramach Nevada Online, na podstawie autorskiego programu uzgodnionego z Zamawiającym, Wykonawca przedstawi narzędzia rozwoju biznesu i zapewni mentoring, aby pomóc każdej firmie dostosować jej ofertę do potencjalnych możliwości rynkowych. Dwie sesje odbędą się w ciągu dwóch tygodni i będą dotyczyły takich tematów, jak dopracowywanie prezentacji, przeprowadzanie analizy konkurencji oraz badanie rynków docelowych, modeli cenowych i modeli finansowania. Sesje szkoleniowe będą prowadzone zdalnie i będą składały się z 1 spotkania o charakterze teoretycznym oraz 1 praktycznego.

Po zakończeniu 2 sesji, Wykonawca przedstawi firmom informacje zwrotne, by pomóc im opracować prezentacje dla partnerów i klientów z USA.

Następnie, uwzględniając specyfikę, poziom gotowości rynkowej oraz potrzeby branży start-upowej i młodych spółek, Wykonawca poprzez co najmniej 3 wykwalifikowanych amerykańskich

The Ordering Party and the Contractor must however take into account the time differences between the US and participants' locations, if any of the mentors will be located in the USA during these sessions.

As part of Nevada Online, based on a dedicated program agreed with the Ordering Party, the Contractor will present business development tools and provide mentoring to help each company adapt its offer to potential market opportunities. The two sessions will be held over two weeks and will cover topics such as refining presentations, conducting competitive analysis, and researching target markets, pricing models and financing models. Training sessions will be conducted remotely and will consist of 1 theoretical and 1 practical meeting.

After the end of the 2 sessions, the Contractor will provide feedback to companies to help them develop presentations for US partners and clients.

Subsequently, taking into account the specificity, the level of market readiness and the needs of the start-up and young enterprises industry, the Contractor, through at least 3 qualified American mentors from Nevada, will conduct a 3-day Bootcamp Warsaw in Warsaw. It will be a process of equipping company representatives with the tools, knowledge and capabilities they require to grow and become more effective.

Bootcamp Warsaw will be based on promoting and implementing the concept of mentoring.

At least three experienced business leaders - the Contractor's representatives - will be physically

mentorów ze stanu Nevada przeprowadzi 3-dniowy Bootcamp Warsaw w Warszawie. Będzie to proces wyposażania przedstawicieli firm w narzędzia, wiedzę i możliwości, których potrzebują, aby się rozwijać i stawać się bardziej efektywnymi. Bootcamp Warsaw będzie oparty na promowaniu i realizacji pojęcia mentoringu.

Przynajmniej trzech doświadczeni liderzy biznesu – przedstawiciele Wykonawcy – będą pełnić rolę facylitatorów. Będą oni fizycznie obecni i odpowiedzialni za przekazanie uczestnikom programu wiedzy

z zakresu sposobów wejścia na rynek amerykański, procedur rejestracji spółek i warunków prowadzenia biznesu w Stanach Zjednoczonych, kwestii podatkowych, migracyjnych, sporządzania Memorandum of Understanding (MoU) z potencjalnymi inwestorami, tworzenia prezentacji inwestorskiej, a także za przedstawienie specyfiki biznesowej Stanu Nevada oraz instytucji zaangażowanych w procesie akceleracji po stronie amerykańskiej i ich oferty stanowiącej właściwy proces akceleracji w ramach działania.

Rolą mentora/facylitatora będzie kierowanie procesem poprzez zadawanie pytań, dzielenie się doświadczeniami i pracę nad pomaganiem każdemu przedsiębiorcy w rozwijaniu działalności. Na zakończenie spotkań prowadzonych w formule okrągłego stołu każdy przedsiębiorca publicznie dzieli się swoim zobowiązaniem do wykonania działań określonych podczas danej sesji. Taki system umożliwia każdemu przedsiębiorcy

present and will act as facilitators. They will be responsible for providing knowledge to program participants in the field of methods of entering the American market, company registration procedures and business conditions in the United States, tax and migration issues, drawing up a Memorandum of Understanding (MoU) with potential investors, creating an investor presentation, as well as presenting the business specificity of the State of Nevada and institutions involved in the acceleration process on the American side and their offer constituting the appropriate acceleration process under the activity.

The role of the mentor / facilitator will be to guide the process by asking questions, sharing experiences and working to help each entrepreneur grow their business. At the end of the round table meetings, each entrepreneur publicly shares his commitment to carry out the activities specified during the session. Such a system enables each entrepreneur to derive personal benefits as well as contribute to the success of co-participants. Roundtable discussions with like-minded entrepreneurs help business owners align their values, goals and business strategies. Each roundtable participant learns from the guidance, reflection and experience of the other participants. The Bootcamp Warsaw program will provide Polish participants with the opportunity to learn about US markets and revenue models, conduct competition analysis and explore potential target markets in more detail. Therefore, representatives of companies participating in Bootcamp Warsaw will jointly identify business challenges and develop ideas and practical plans to solve them. Participants will use collective wisdom

czerpanie korzyści osobistych, a także przyczynianie się do sukcesu współuczestników. Dyskusje przy okrągłym stole z przedsiębiorcami o podobnych poglądach pomagają właścicielom firm dostosować ich wartości, cele i strategię biznesowe. Każdy uczestnik spotkania przy okrągłym stole uczy się dzięki wskazówkom, refleksji i doświadczeniu pozostałych uczestników. Program Bootcamp Warsaw zapewni polskim uczestnikom możliwość poznania rynków amerykańskich i modeli przychodowych, przeprowadzenia analizy konkurencji i bardziej szczegółowego zbadania potencjalnych rynków docelowych. Przedstawiciele firm uczestniczących w Bootcamp Warsaw będą zatem wspólnie identyfikować wyzwania biznesowe oraz opracowywać pomysły i praktyczne plany ich rozwiązania. Uczestnicy wykorzystają zbiorową mądrość i doświadczenie grupy, aby zapobiegać pomyłkom, omawiać trudne sytuacje biznesowe i identyfikować potencjalne możliwości.

Dzień 4 stanowić będzie Demo Day, podczas którego przedstawiciele 20-tu firm dokonają 3-minutowych wystąpień typu „elevator pitch”. Po każdym wystąpieniu nastąpi sesja pytań i odpowiedzi z członkami Komisji Oceniającej (przewidywany łączny czas wystąpienia oraz sesji pytań i odpowiedzi zamknie się w przedziale 7-10 minut dla każdej firmy). Wystąpienia będą rejestrowane na wideo. Wystąpienia wraz z prezentacjami multimedialnymi firm będą stanowiły przedmiot finałowej oceny Komisji Oceniającej.

W ramach zamówienia,

and group experience to prevent mistakes, discuss difficult business situations and identify potential opportunities.

Day 4 will be a Demo Day, during which representatives of 20 companies will make 3-minute-long elevator pitch speeches. Each speech will be followed by a question and answer session with the members of the Evaluation Committee (the estimated total time for the presentation and question and answer session will be 7-10 minutes for each company). The presentations will be recorded on video. The presentations and multimedia presentations of companies will be the subject of the final evaluation by the Evaluation Committee.

Under the contract, the Contractor will manage the operation and appoint at least one person responsible for contacts with the Ordering Party.

The Ordering Party stipulates that the official language of NCBR-NAP activities is English. The Ordering Party allows the submission of application forms by companies in Polish.

#### **Organization of meetings**

Meetings as part of Bootcamp Warsaw as well as the Demo Day itself will be held at the registered office of the Ordering Party or in an alternative location in Warsaw indicated by the Ordering Party. The Ordering Party is fully responsible for organizing those meetings (room hire, catering, name tags, etc.) and shall bear any costs of renting an alternative location.

All rooms where Bootcamp Warsaw meetings will be held will be adapted to the needs of disabled people.

#### **Assessment of start-ups**

Wykonawca będzie zarządzał działaniem i wyznaczy co najmniej jedną osobę odpowiedzialną za kontakty z Zamawiającym.

Zamawiający zastrzega, że oficjalnym językiem działania NCBR-NAP jest język angielski. Zamawiający dopuszcza składanie formularzy zgłoszeniowych przez firmy w języku polskim.

#### **Organizacja spotkań**

Spotkania w ramach Bootcamp Warsaw oraz sam Demo Day będą odbywać się w siedzibie Zamawiającego lub w alternatywnej lokalizacji w Warszawie wskazanej przez Zamawiającego. Zamawiający jest w pełni odpowiedzialny za organizację tych spotkań (wynajem sal, catering, identyfikatory dla uczestników itp.) i ponosi ewentualne koszty wynajmu alternatywnej lokalizacji.

Wszystkie sale, w których będą odbywały się spotkania w ramach Bootcamp Warsaw będą dostosowane do potrzeb osób niepełnosprawnych.

#### **Ocena firm**

Co najmniej trzech przedstawicieli Wykonawcy będzie pełniło funkcję członków Komisji Oceniającej powołanej przez Zamawiającego, którego przedstawiciel będzie przewodniczył Komisji i dysponował głosem decydującym. Komisja będzie dokonywała oceny firm zgodnie z poniższymi wymaganiami:

a. Etap I: Komisja Oceniająca będzie odpowiedzialna za ocenę i wyłonienie spośród nadesłanych zgłoszeń 30 firm. Posiedzenie

At least three representatives of the Contractor will act as members of the Evaluation Committee appointed by the Ordering Party, whose representative will chair the Committee and have the decisive vote. The commission will evaluate start-ups in accordance with the following requirements:

a. Stage I: The Evaluation Committee will be responsible for evaluating and selecting 30 start-ups from among the applications submitted. The meeting of the Committee will be held remotely or in a hybrid mode. The Evaluation Committee will include:

- a maximum of 4 representatives of the Ordering Party,

b. Stage II: The Evaluation Committee will be responsible for the substantive evaluation and selection of the best 20 start-ups that will take part in Nevada Online and Bootcamp Warsaw and Demo Day. The Evaluation Committee will include:

- at least 3 representatives of the Contractor,
- 3 representatives of the Ordering Party,
- a representative of the State of Nevada indicated by the Ordering Party

however, not less than 3 people, including at least 1 representative of the Ordering Party.

c. Stage III: The Evaluation Committee will be responsible for evaluating and selecting the winning 10 start-ups that will take part in the acceleration process in Nevada. The Evaluation Committee will evaluate the start-ups remotely. The Evaluation Committee will include:

<p>Komisji odbędzie się zdalnie lub w trybie hybrydowym. W skład Komisji Oceniającej wejdzie:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>-- maksymalnie 4 przedstawicieli Zamawiającego,</li></ul> <p>b. Etap II: Komisja Oceniająca będzie odpowiedzialna za ocenę merytoryczną i wyłonienie najlepszych 20-tu firm, które wezmą udział w Nevada Online oraz Bootcamp Warsaw i Demo Day. W skład Komisji Oceniającej wejdzie:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>- co najmniej 3 przedstawicieli Wykonawcy,</li><li>- 3 przedstawicieli Zamawiającego,</li><li>- przedstawiciel Stanu Nevada wskazany przez Zamawiającego</li></ul> <p>jednak nie mniej niż 3 osoby, w tym co najmniej 1 przedstawiciel Zamawiającego.</p> <p>c. Etap III: Komisja Oceniająca będzie odpowiedzialna za ocenę i wyłonienie zwycięskich 10-ciu firm, które wezmą udział w procesie akceleracyjnym w stanie Nevada. Komisja Oceniająca dokona oceny firm w trybie zdalnym. W skład Komisji Oceniającej wejdzie:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>- a przedstawiciel Stanu Nevada wskazany przez Zamawiającego,</li><li>- 3 przedstawicieli Zamawiającego,</li><li>- co najmniej 3 przedstawicieli Wykonawcy.</li></ul> <p>Odpowiedzialność za udział w Komisji Oceniającej przedstawicieli Zamawiającego oraz Stanu Nevada ponosi Zamawiający.</p> <p>Przedstawiciele Wykonawcy uczestniczący w Komisji Oceniającej zobowiązani są do złożenia oświadczeń o</p>	<ul style="list-style-type: none"><li>- a representative of the State of Nevada indicated by the Ordering Party,</li><li>- 3 representatives of the Ordering Party,</li><li>- at least 3 representatives of the Contractor.</li></ul> <p>The Ordering Party is responsible for the participation in the Evaluation Committee of representatives of the Ordering Party and the State of Nevada.</p> <p>The Contractor's representatives participating in the Evaluation Committee are obliged to make statements of impartiality and confidentiality.</p> <p>The winning 10 companies will be announced within 10 business days since the end of Demo Day.</p> <p>The Ordering Party will present to the participants of the activity a ranking list of 20 companies participating in Demo Day, broken down into the list of the winning 10 companies qualified to participate in the acceleration process and a reserve list of the remaining 10 companies.</p> <p><b>Acceleration process in Nevada and California</b></p> <p>This stage will start with a remote workshop conducted by the Contractor with representatives of the 10 winning companies in Q2 2024 and 2025, to renew and maintain contacts, further refine the go-to-target strategy, refine presentations and prepare for B2B meetings with companies from Nevada and California.</p> <p>The ten finalists will travel as one group to Nevada and California to continue building relationships with</p>
--	---

<p>bezsronności i poufności.</p> <p>Zwycięska 10-tka firm zostanie ogłoszona w terminie do 10 dni roboczych od zakończenia Demo Day.</p> <p>Zamawiający przedstawi uczestnikom działania listę rankingową obejmującą 20 firm uczestniczących w Demo Day z podziałem na listę zwycięskich 10-ciu firm zakwalifikowanych do udziału w procesie akceleracji oraz listę rezerwową kolejnych 10-ciu firm.</p> <p><b>Proces akceleracji w Nevadzie i Kalifornii</b></p> <p>Etap ten rozpocznie się zdalnym warsztatem przeprowadzonym przez Wykonawcę z przedstawicielami 10 zwycięskich firm w II kwartale 2024 i 2025 r. w celu odnowienia i podtrzymania kontaktów, dalszego udoskonalania strategii wejścia na rynek docelowy, udoskonalania prezentacji i przygotowania do spotkań B2B z firmami z Nevady i Kalifornii.</p> <p>Dziesięciu finalistów pojedzie jako jedna grupa, aby dalej budować relacje z potencjalnymi partnerami inwestycyjnymi. Głównym celem Zamawiającego oraz Wykonawcy w tej fazie jest maksymalizacja wartości spotkań w Nevadzie i Kalifornii.</p> <p>Przed wyjazdem do Nevady i Kalifornii, Wykonawca zapewni zatem opisany powyżej dodatkowy mentoring, aby przygotować firmy do wizyty w USA. Przygotowanie zwiększy gotowość do spotkań B2B poprzez dopracowanie strategii oraz skupienie się na umiejętności wygłaszania prezentacji. Wykonawca będzie współpracował</p>	<p>potential investment partners. The main purpose of the Ordering Party and the Contractor in this phase is to maximize the value of meetings in Nevada and California.</p> <p>Prior to going to Nevada and California, the Contractor will therefore provide the additional mentoring described above to prepare the companies for the visit to Nevada and California. Preparation will increase the companies' readiness for B2B meetings by refining their strategies and focusing on their presentation skills. The Contractor will work with the participants of the group to organize B2B meetings with Nevada and California companies operating in areas identical to those represented by the 10 participants from Poland.</p> <p>The Contractor will organize and lead an acceleration program for ten finalists in Nevada, with an extension to the Bay Area, for them to explore opportunities to expand their businesses in Nevada, according to the following schedule:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>✓ Days 1 and 2 (location: Las Vegas): morning educational and workshop sessions and afternoon meetings with selected, valuable partners in the B2B formula.</li><li>✓ Day 3 (locations: Las Vegas and Reno): Morning devoted to travel from Las Vegas to Reno. The rest of the day devoted to workshops and afternoon meetings with partners in the B2B formula.</li><li>✓ Day 4 (Reno): morning educational and workshop sessions and afternoon meetings with selected, valuable partners in the B2B formula.</li></ul>
---	---



<p>z uczestnikami grupy, aby zorganizować spotkania B2B z firmami z Nevady i Kalifornii działającymi w obszarach tożsamyh z tymi, które będzie reprezentowało 10 uczestników wyjazdu z Polski.</p> <p>Wykonawca zorganizuje i poprowadzi program w Nevadzie dla dziesięciu finalistów, z rozszerzeniem go na aglomerację San Francisco, aby zbadać możliwości rozszerzenia działalności biznesowej w Nevadzie według następującego schematu:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>✓ Dzień 1 i 2 (miejsce: Las Vegas): przedpołudniowe sesje edukacyjne i warsztatowe oraz popołudniowe spotkania z wyselekcjonowanymi, wartościowymi partnerami w formule B2B.</li><li>✓ Dzień 3 (miejsce: Las Vegas i Reno): poranek/przedpołudnie przeznaczony na podróż z Las Vegas do Reno. Dalsza część dnia poświęcona na warsztaty i popołudniowe spotkania z partnerami w formule B2B.</li><li>✓ Dzień 4 (Reno): przedpołudniowe sesje edukacyjne i warsztatowe oraz popołudniowe spotkania z wyselekcjonowanymi, wartościowymi partnerami w formule B2B.</li><li>✓ Dzień 5 (miejsce: Reno i San Francisco): przeznaczony na podróż z Reno do San Francisco</li><li>✓ Dzień 6 (miejsce: San Francisco): poświęcony na poranne warsztaty i popołudniowe spotkania z inwestorami i partnerami w formule B2B.</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>✓ Day 5 (locations: Reno and San Francisco): Devoted to travel from Reno to San Francisco</li><li>✓ Day 6 (location: San Francisco): devoted to morning workshops and afternoon meetings with investors and partners in the B2B formula.</li><li>✓ Day 7 (location: San Francisco and its agglomeration): devoted to morning workshops and afternoon meetings with investors and partners in the B2B formula. Late afternoon/evening dedicated to the transfer out of San Francisco, but within its agglomeration.</li></ul> <p>The Contractor will be responsible for arranging meetings with potential clients, investors and cooperation partners. Participants will work with the Contractor to identify suitable candidates for individual B2B meetings.</p> <p>The Contractor is responsible for developing the workshop program and providing speakers.</p> <p>The contractor will work with GOED and relevant institutions in Nevada and California to provide logistical and operational support.</p> <p><b>Other obligations of the Contractor</b></p> <p>The Contractor will be obliged to cooperate with the Ordering Party at every stage of the work and will immediately take into account his comments and observations.</p> <p>The Contractor undertakes to prepare all elements of the subject of the contract in accordance with its</p>
---	---

<p>✓ Dzień 7 (miejsce: San Francisco i jego aglomeracja San Francisco): poświęcony na poranne warsztaty i popołudniowe spotkania z inwestorami i partnerami w formule B2B. Późne popołudnie/wieczór przeznaczone na przemieszczenie się poza San Francisco w ramach jego aglomeracji</p> <p>Wykonawca będzie odpowiedzialny za ustalanie spotkań z potencjalnymi klientami, inwestorami i partnerami do współpracy. Uczestnicy będą współpracować z Wykonawcą, aby zidentyfikować odpowiednich kandydatów na indywidualne spotkania B2B.</p> <p>Wykonawca jest odpowiedzialny za opracowanie programu warsztatów i zapewnienie prelegentów. Wykonawca będzie współpracował z GOED oraz z odpowiednimi instytucjami w Stanie Nevada i Kalifornia w celu zapewnienia wsparcia logistycznego i operacyjnego.</p> <p><b>Pozostałe obowiązki Wykonawcy</b></p> <p>Wykonawca będzie zobowiązany współpracować z Zamawiającym na każdym etapie prac oraz niezwłocznie uwzględni jego uwagi i spostrzeżenia.</p> <p>Wykonawca zobowiązuje się do sporządzenia wszystkich elementów przedmiotu zamówienia zgodnie z jego opisem.</p> <p>Zamawiający zastrzega sobie prawo do rozpowszechniania informacji o realizowanym działaniu własnymi</p>	<p>description.</p> <p>The Ordering Party reserves the right to disseminate information about the implemented action through its own channels.</p> <p>The Ordering Party reserves the right to co-decide and control the manner of performing the contract at its every stage.</p> <p><b>Basic principles of cooperation</b></p> <p>The Contractor will appoint one person for the overall coordination of the contract, who will cooperate with the persons indicated by the Ordering Party.</p> <p>During the performance of the contract, the Contractor will cooperate on an ongoing basis with the Ordering Party or other persons indicated by the Ordering Party.</p> <p>During the execution of the order, the Ordering Party allows for the possibility of communication with the Contractor by e-mail and telephone.</p> <p>During the performance of the contract, the contractor undertakes to comply with the provisions of Regulation (EU) 2016/679 of the European Parliament and of the Council of 27 April 2016. on the protection of individuals with regard to the processing of personal data and on the free movement of such data and repealing Directive 95/46 / EC (General Data Protection Regulation) (Journal of Laws UE L 119 of 04/05/2016, p. 1), hereinafter "GDPR".</p> <p>Due to the necessity to process personal data, the Contractor should complete the personal data verification sheet and, after obtaining</p>
--	--

kanałami.

Zamawiający zastrzega sobie prawo do współdecydowania i kontroli sposobu realizacji zamówienia na każdym jego etapie.

#### **Podstawowe zasady współpracy**

Wykonawca wyznaczy jedną osobę do ogólnej koordynacji realizacji zamówienia, która będzie współpracowała z osobami wskazanymi przez Zamawiającego.

W trakcie realizacji zamówienia, Wykonawca będzie na bieżąco współpracował z Zamawiającym lub innymi osobami wskazanymi przez Zamawiającego.

Przy realizacji zamówienia Zamawiający dopuszcza możliwość porozumiewania się z Wykonawcą drogą mailową oraz telefoniczną.

Wykonawca w trakcie realizacji zamówienia zobowiązuje się do przestrzegania przepisów rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (ogólne rozporządzenie o ochronie danych) (Dz. Urz. UE L 119 z 04.05.2016, str. 1), dalej „RODO”.

W związku z koniecznością przetwarzania danych osobowych Wykonawca winien wypełnić arkusz weryfikacji danych osobowych oraz po uzyskaniu pozytywnej opinii

a positive opinion of the Ordering Party's IODO, the Ordering Party will sign a contract for entrusting the processing of personal data with the selected Contractor. The contract will be concluded on the Ordering Party's template.

<p>IODO Zamawiającego, Zamawiający podpisze z wybranym Wykonawcą umowę powierzenia przetwarzania danych osobowych. Umowa zostanie zawarta na wzorze Zamawiającego.</p>	
--	--