

L.dz. CUL/ 3505 /2019

Do Wykonawców biorących udział w postępowaniu

Dotyczy postępowania prowadzonego w trybie przetargu nieograniczonego na „**Sukcesywne dostarczanie płynnych paliw samochodowych dla stacji paliw w Gorzowie Wielkopolskim**”, znak sprawy: 24/WA/PN/2019

Pytania i odpowiedzi do SIWZ nr 1

Działając na podstawie art. 38 ust. 2 i 4 ustawy z dnia 29.01.2004 Prawo zamówień publicznych (Dz. U. 2018, poz. 1986 ze zm) dalej zwaną ustawą PZP, Zamawiający udziela odpowiedzi na zadane pytania dokonując jednocześnie zmiany treści SIWZ.

1. Dotyczy ustępu 10 paragrafu 9 załącznika 12 do SIWZ WZÓR UMOWY.

Zamawiający wprowadził zapisem ustępu 10 paragrafu 9 załącznika 12 do SIWZ WZÓR UMOWY podstawę rozwiązania umowy, w przypadku niezłożenia przez Wykonawcę kaucji gwarancyjnej w przypadku jej wygaśnięcia w trakcie trwania umowy. Niezłożenie kaucji gwarancyjnej może być podstawą rozwiązania umowy z przyczyny leżącej po stronie Wykonawcy i do naliczania kar umownych. Zamawiający nie wprowadził jednak w SIWZ i załącznikach do SIWZ obowiązku złożenia kaucji gwarancyjnej przez Wykonawcę. Dodatkowo, zgodnie z Ustawą z dnia 9 sierpnia 2019 r. o zmianie ustawy o podatku od towarów i usług uchyla się art. 105b, tym samym instytucja kaucji gwarancyjnej obowiązująca na podstawie ustawy o podatku VAT przestała istnieć od dnia 01 listopada 2019 r.. Zlikwidowanie instytucji kaucji gwarancyjnej jest związane z wprowadzeniem od dnia 1 listopada 2019 r. mechanizmu podzielonej płatności split payment z tytułu sprzedaży i dostawy towarów wrażliwych w tym paliw.

W związku z powyższym tj. likwidacją przez ustawodawcę kaucji gwarancyjnej, wnosimy do Zamawiającego o wykreślenie z załącznika 12 do SIWZ WZÓR UMOWY ustępu 2 w paragrafie 9.

Odpowiedź:

UWAGA: Zamawiający dokonuje zmiany treści SIWZ.
§ 9 ust. 10 umowy ulega usunięciu.

2. Dotyczy paragraf 3 ust 6 zał UMOWA do SIWZ.

Przedmiotem przetargu są dostawy oleju napędowego oraz benzyny bezołowiowej w łącznej ilości 1070 m3 w okresie 12 miesięcy od popisania umowy, przy założeniu jednostkowych dostaw w ilości średnio 27 m3, tj. średnio jedną dostawę tygodniowo. Oznacza to, że średnio po tygodniu Zamawiający zużyje produkt z ostatniej dostawy. Biorąc pod uwagę powyższe zapisy,

nieuzasadnione jest oczekiwanie Zamawiającego dotyczące złożenia przez Wykonawcę gwarancji jakościowej oleju napędowego na okres 6 miesięcy od dnia dostawy.

Czy Zamawiający zgodzi się na zmianę zapisu SIWZ i zobowiązanie Wykonawcy do złożenia gwarancji trwałość oleju napędowego (przydatność do wykorzystania) na okres do następnej dostawy, nie dłużej niż 1 miesiąc od dnia ostatniej dostawy?

Odpowiedź:

Zgodnie z zapisami OPZ (ust. 14) i umowy Zamawiający wymaga **2 miesięcznej** gwarancji a nie 6 miesięcznej.

Zamawiający nie wyraża zgody na zmianę zapisów.

3. Dotyczy paragraf 7 ust 3 zał UMOWA do SIWZ

Zamawiający oczekuje od Wykonawców złożenia oferty ze stałym opustem w postaci współczynnika wyrażonego w %. Cena każdej dostawy będzie wyliczana z formuły: cena ze strony internetowej producenta z dnia dostawy skorygowana o współczynnik %. Ogólnie przyjęte formuły rozliczeń w kontraktach na krajowym rynku hurtowym paliw dotyczą stałych upustów **kwotowych** tj. np. zł/m³ w 15 st.C od cen producentów krajowych np. GRUPY LOTOS S.A. lub PKN ORLEN S.A.. Na dużą dynamikę zmian poziomu cen hurtowych produktów gotowych ogłaszanych przez wyżej wymienionych producentów mają wpływ częste zmiany ceny surowca, wahania kursu dolara amerykańskiego, zmiany cen produktów gotowych na rynkach europejskich, zmiany obciążeń publiczno-prawnych (podatki, akcyzy, opłaty zapasowe, itd.). Należy tu zaznaczyć, że przy okresie 12 miesięcy na który ma zostać udzielone zamówienie, należy brać pod uwagę np. możliwość wzrostem cen surowca, wzrostem cen produktów gotowych lub osłabieniem złotówki w stosunku do dolara amerykańskiego. Wyżej opisane zdarzenia Wykonawca musi ocenić pod względem prawdopodobieństwa wystąpienia oraz ich wpływu na wysokość ceny SPOT produktów na rynku krajowym. Kalkulacja oferty dla stałego opustu opisanego wskaźnikiem korygującym wyrażonym w %, musi uwzględniać ryzyko wzrostu cen hurtowych produktów w okresie realizacji kontraktu tj. 12 miesięcy, a tym samym wzrostu upustu kwotowego i pomniejszenie marży uzyskanej. W przypadku kalkulacji stałego upustu kwotowego, Wykonawcy nie muszą szacować ewentualnego poziomu cen SPOT i uwzględniać ewentualnych ryzyk związanych ze wzrostem cen hurtowych. Tym samym, kalkulowany upust kwotowy liczony np. w zł/m³ w 15 st.C jest „wyczyszczony” z ewentualnych rezerw w projektowanej marży uwzględniających ryzyko wzrostu ceny SPOT.

Czy Zamawiający zgodzi się na zastąpienie upustu określonego wskaźnikiem korygującym wyrażonym w % upustem kwotowym w zł/m³ w 15 st.C?

Odpowiedź:

Zamawiający nie wyraża zgody na zmianę zapisów SIWZ.

- 4. Dotyczy zał nr 1 do SIWZ OPZ ust 10, 12 i 21 oraz ustępu 2 paragrafu 2 załącznika 12 do SIWZ WZÓR UMOWY. Zamawiający w załączniku 1 do SIWZ OPZ wskazuje, że zamówienia będą składane telefonicznie bądź też za pośrednictwem fax lub e-mail. W ustępie 2 paragrafu 2 załącznika 12 do SIWZ WZÓR UMOWY Zamawiający wskazuje, że zamówienia będą składane za pośrednictwem fax lub e-mail.**

Czy Zamawiający zgadza się, aby dla uniknięcia wątpliwości przy identyfikowaniu upoważnionych do składania zamówień przedstawicieli Zamawiającego oraz w celu uniknięcia wątpliwości przy określaniu terminu dostawy, wnosimy aby zamówienia były składane wyłącznie za pośrednictwem faksu bądź e-mail?

Odpowiedź:

Zamawiający nie wyraża zgody na zmianę zapisów SIWZ.

Termin składania i otwarcia ofert nie ulega zmianie.

Wykonano w 1 egz.:

Zamieszczono na platformie zakupowej

Oryginał pisma u nadawcy.

opr./wyk. Anna Liersch-Bryzek

tel: 512 105 127

DYREKTOR
Centrum Usług Logistycznych
A. Kropiwiec
Andrzej Kropiwiec